

Fiche métier : Chef de secteur

Accueil > Achat / Vente > Chef de secteur

**Niveau de formation**
Bac+2 (BTS, DUT...)**Type de formation**
Formation spécialisée**Salaire Débutant**
30.000 - 40.000 €**Salaire Confirmé**
50.000 - 60.000 €

© Rob - Fotolia.com

Qu'est ce qu'un chef de secteur ?

Le **chef de secteur** met en œuvre la politique commerciale de l'entreprise dans un secteur géographique. Il travaille sous la responsabilité du directeur commercial ou marketing. Il organise et coordonne la force de vente, en contrôlant les résultats obtenus.

Le **chef de secteur** est également en charge de la répartition des budgets, qu'il peut affecter dans la promotion, la publicité ou les frais de fonctionnement. Il analyse les résultats obtenus et prend les mesures nécessaires pour corriger les paramètres jugés insuffisants. Il est également présent sur le terrain pour négocier avec les clients importants.

De formation initiale BAC+2, avec une spécialisation commerciale, le **chef de secteur** est fréquemment une évolution du métier de commercial. Il peut néanmoins faire l'objet d'un début de carrière, avec une formation BAC+5 de type école de commerce.

Quelles sont les compétences requises pour devenir chef de secteur ?

- › Faire preuve d'adaptation
- › Motiver ses collaborateurs
- › Evaluer les performances
- › Formuler une argumentation

[› Voir les offres d'emploi Chef de secteur](#)**Avec monCV.com, envoyez votre CV à plusieurs milliers de recruteurs****en 5 minutes !**[Cliquez ici](#)**Métiers associés**

- › Acheteur
- › Agent commercial
- › Chargé de relations clientèle
- › Commercial terrain, VRP
- › Ingénieur d'affaires
- › Vendeur
- › Vendeur d'espaces publicitaires

Plus d'informations

métier chef de secteur chef des ventes

chef de secteur emploi chef de secteur**devenir chef de secteur** commercial**chef de secteur commercial**

responsable des ventes cv chef de secteur